

3. Consigue tu primer cliente



Antes de presentar tu oferta

1. DESARROLLA LA **OFERTA MÍNIMA VIABLE** DEL PRODUCTO O SERVICIO QUE TE ESTÉN PIDIENDO. ESTA ES LA VERSIÓN MÁS SIMPLE DE TU PRODUCTO O SERVICIO.
2. DEFINE POR ESCRITO **COMO SE ENTREGARÁ** EL SERVICIO O PRODUCTO.
 - EJ. SE ENVIA POR CORREO O SE RECOGE EN UN LUGAR. SI ES SERVICIO ¿SE ENTREGA ONLINE O A DOMICILIO O A UN LUGAR FISICO? CONSIDERA ESTA INFORMACION EN EL PRECIO FINAL.
3. ASIGNA UN **PRECIO** POR UNIDAD QUE CUBRA EL COSTO DE PRODUCCION, ENTREGA Y GENERE UNA GANANCIA.
4. PREPARA UNA **PÁGINA DE VENTAS** QUE INCLUYA LA DESCRIPCION DEL PRODUCTO O SERVICIO Y EL BOTÓN DE PAGO AUTOMÁTICO.
 - *MAILCHIMP.COM TE PERMITE HACERLAS GRATIS.*
5. PREPARA TU **METODO DE COBRO** ONLINE AUTOMATIZADO. [EJ. PAYPAL, STRIPE, APPLE PAY, ATH MOVIL]

ORGANIZA CONTENIDO DIFERENTE PARA CADA ETAPA DEL EMBUDO DE VENTAS:

- CONTENIDO QUE **ATRAIGA** NUEVOS SEGUIDORES.
- CONTENIDO QUE INVITE A **INTERACTUAR** A LOS EXISTENTES.
- CONTENIDO QUE **PROSPECTE** A INTERESADOS.
- CONTENIDO QUE INVITE A **COMPRAR**.